

VERTRIEBSLEITUNG FOOD SERVICE/GASTRO D/A (m/w/d)

Standort: Home-Office
Referenz: VL-FS

BEKANNTER FOOD INGREDIENTS SPEZIALIST

- Unser Mandant ist ein in Deutschland ansässiger, international tätiger Food Ingredients-Hersteller, der im deutschsprachigen Markt sehr gut etabliert ist
- Das Unternehmen steht für ausgeprägte Qualität, Innovationskraft sowie Technologie-Kompetenz und genießt eine exzellente Reputation
- Im Vertrieb bietet unser Mandant vielfältige Services sowie kundenspezifische Anwendungsberatungen und versteht sich als Lösungsanbieter
- Beliefert werden die Lebensmittelindustrie, der Food Service- und Gastro-Kanal sowie das filialisierte Food Handwerk
- Im Rahmen einer Neuausrichtung suchen wir nun den neuen Vertriebsleiter D/A (m/w/d) für die Kanäle Food Service und Gastronomie, der die beiden Länder-Sales-Teams zukünftig aus einer Hand führt

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Führung der Feldmannschaften für D/A mit ca. 20 Mitarbeitern, bestehend aus AD-Mitarbeitern und Fachberatern sowie Key Account Managern
- Entwicklung der Vertriebskanalstrategien für das Bestands- und Neukundengeschäft und operative Vertriebsplanung
- Etablierung von neuen Angeboten und Services, insbes. im Food Service-Kanal
- Operative Betreuung eigener (Schlüssel-) Kunden und Durchführung eigener richtungsweisender Neukundenakquisen
- Zusammenführung der Länderteams, Harmonisierung und ggfs. Modernisierung von Systemen & Prozessen, Ausschöpfung von Digitalisierungspotenzialen

IHRE CHANCEN

- Eintritt in ein werte- und mitarbeiterorientiertes Unternehmen, in dem Unternehmertum gewünscht und gefordert ist
- Übernahme einer echten Führungs- und Entwicklungsaufgabe für ein etabliertes, erfolgreiches Vertriebsteam
- Vielfältige Möglichkeiten, die vorhandenen Strukturen, Prozesse und Systeme zu optimieren und anzupassen und den Erfolg des Unternehmens über die eigene Arbeit maßgeblich mitzugestalten
- Interessantes Aufgabenspektrum von strategischen bis hin zu operativen Aufgaben mit direkten Erfolgserlebnissen
- Hohe Eigenverantwortlichkeit in der Kundenführung (auch eigene Kunden)



Marktführer



Führungsposition




Innovatives Unternehmen



Offenheit

IHR PROFIL

- Führungserfahrener Vertriebs- und Außendienst-Profi mit Ausrichtung auf Wachstum, Neukunden und Neuprojekte
- Fundierte Kenntnisse der Markt- und Kanalstrukturen in der Lebensmittelbranche, idealerweise aktive Netzwerke im Food Service und Handel
- Gutes methodisches Rüstzeug im Bereich KPI-basierter Außendienst-Steuerung und im modernen, lösungsorientierten Key Account Management
- „Spielertrainer“, der durch Vorbild führt, einen motivierenden, coaching-orientierten Führungsstil mitbringt und diesen in der AD-Feldarbeit umsetzt
- Freude an Gestaltung und der Übernahme von Verantwortung
- Studium der Lebensmitteltechnologie bzw. BWL oder Berufsausbildung im Lebensmittelhandwerk mit Zusatzqualifikationen

Let's get connected:   

INCHARGE
connecting the best heads in consumer goods

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Gianluca Causo berät Sie gern telefonisch unter + 49 421 22 33 93 0.

InCharge Management GmbH Nord
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd
Maximilianstraße 2 - 80539 München

www.incharge-management.com

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an bewerbung@incharge-management.com unter:

Angabe der Referenz: VL-FS
Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.